

Regnet B2B

Telefon, WhatsApp ve Excel trafiği yok, elle sipariş girişi yok. Bayinin kendi fiyatıyla sipariş verdiği, ekstresini gördüğü ve borcunu kartla ödediği, ERP'ye canlı bağlı bir satış kanalı.

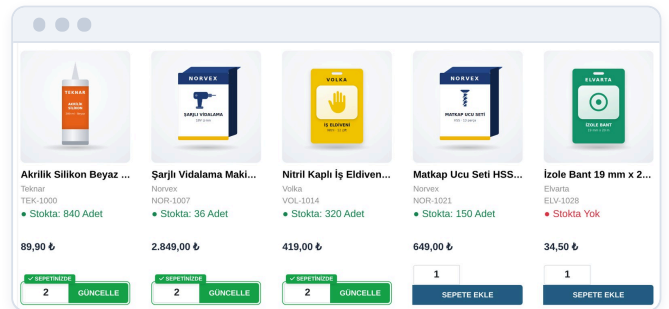
Regnet B2B, bayilerinizin ve plasiyerlerinizin **ERP'nizdeki güncel fiyat, stok ve bakiye** üzerinden sipariş verdiği ve tahsilat yaptığı bir B2B portalıdır. Verilen **sipariş ve yapılan tahsilat ERP'ye kendiliğinden aktarılır**. Teklif, hedef ve prim, ziyaret, mutabakat, iade, anket ve denetim de aynı portalda, tek panelde.

Hangi sorunları çözer

- Telefonla, WhatsApp'tan ve Excel'le gelen siparişlerin **elle ERP'ye girilmesi** — sipariş portaldan doğrudan ERP'ye aktarılır.
- **“Stokta var mı, fiyatı ne?”** ve **“ekstremleri gönderir misiniz?”** soruları — bayi iskontolu fiyatını, stoğu, muadilleri ve cari hareketlerini kendisi görür.
- **Tahsilat için arama ve ziyaret** — bayi faturasını seçip kartla öder, plasiyer link gönderir ya da sahada makbuz keser; kayıt ERP'ye işlenir.
- **Ay sonu prim hesabının Excel'de yapılması** — hedef, dilim ve kademe bir kez tanımlanır; prim sistemde hesaplanır, onaylanır ve ödenir.
- Teklif, mutabakat, iade ve sözleşme onaylarının **e-posta ve kâğıtta kaybolması** — hepsi portalda, durumu ve geçmişiyle.
- Sipariş vermeyi bırakan bayinin **haftalar sonra fark edilmesi** — bayinin kendi alım ritmi bozulunca plasiyerine uyarı gider.

BAYİ EKRANINDAN

Bayi ürünü kendi fiyatıyla, depodaki stok durumuyla görür ve sepete ekler. Ekran örnekleri **3. ve 4. sayfada**.



Nasıl çalışır

- 1 ERP'ye bağlanır**
Netsis, Logo veya Nebim veritabanına bağlanır. Cari, ürün, fiyat, stok, depo, kampanya ve cari hareketler zamanlanmış görevlerle aktarılır; sorgular firmanın kendi yapısına göre ayarlanır.
- 2 Bayi ve plasiyer hesapları açılır**
Her bayi kendi carisiyle girer ve alt kullanıcı tanımlayabilir. Plasiyer **yalnızca kendi carilerini** görür ve aralarında tek tıkla geçer. Yeni bayi başvurusu evrak ve sözleşme onayıyla portaldan alınır.
- 3 Sipariş verilir**
Ürün listesinden, hızlı sipariş kutusundan, barkod okutarak, Excel'den sepete yükleyerek ya da yapay zekâ asistanına yazarak. Fiyat **cariye özel iskontolarla**, stok depo bazında görünür.
- 4 Sipariş ERP'ye düşer**
Onaylanan sipariş ERP'ye aktarılır; onay, sevk ve fatura bilgisi geri gelir. İlgili depoya ve kişiye e-posta kuralıyla haber gider. İstenirse plasiyerin müşteri adına verdiği sipariş önce **müşteri onayına** gider.
- 5 Tahsilat yapılır**
Bayi vadesi geçmiş faturalarını seçip kartla tek çekim ya da taksitle öder; plasiyer sahada makbuz keser. Tahsilat **ERP'ye kendiliğinden** işlenir.

Bayi ne görür

- **Kendi fiyatı:** liste, iskonto ve size özel fiyat
- **Stok ve muadiller,** depo bazında
- **Kampanyalar,** mal fazlası ve SKT fırsatları
- **Zamanı gelen ürünler** listesi
- **Sipariş durumu,** sevk edilen ve kalan
- **Cari ekstre,** vadesi geçmiş faturalar ve vade takvimi
- **Kartla ödeme,** taksit seçenekleri ve makbuz
- Kendi **hedefi ve primi,** teklifleri, iade ve destek talepleri

Plasiyer ve yönetici ne görür

- Cariler arası **tek tıkla geçiş,** müşteri adına sipariş
- **Bayi kartı:** ciro, alınan ve bırakılan ürünler
- **Sipariş vermeyi bırakan bayi** uyarısı
- **Ziyaret takibi** ve plasiyer konumları
- **Saha tahsilatı** ve ödeme linki gönderme
- **Hedef ve prim** takibi
- Tahsilat ve kullanım **panoları**
- **Ctrl+K** ile her ekrandan hızlı arama

Kurallar esnektir

Fiyat	Fiyat tipleri, cari ve grup iskontoları, ödeme tipine göre indirim, mal fazlası kademeleri, döviz karşılığı.
Cari kuralları	Cari, grup ya da sınıflandırma bazında sipariş günü, vade, ödeme saati, limit muafiyeti ve izin verilen ödeme türleri.
Ürün görünürlüğü	Cari veya cari grubuna göre marka, kategori ve ürün grubu gizleme.
Depo ve stok	Depo bazında stok, plasiyere tanımlı depolar, stoksuz ürüne ön sipariş, siparişi depolara bölme.

Ekranlardan örnekler: ürünler

Görüntüler örnek verilerle kurulmuş bir demo portaldan alınmıştır; firma, marka, ürün ve bayi adları temsildir.

RegNet B2B
DATA FLOW SOLUTIONS

Ana Sayfa Ürünler İşlemler Kullanıcı Yönetimi Siparişlerim Sepetler Çıkış Yap

Ürün ara...

Sepetim 8

Kategoriler

Kategori ara...

Yapıştırıcı ve Silikon

El Aletleri

Elektrikli Aletler

İş Güvenliği

Elektrik

Bağlantı Elemanları

Tüm Ürünler →

MARKA

Marka

SIRALAMA ÖLÇÜTÜ

Akıllı Sıralama

8

3



Akrilik Silikon Beyaz ...
Teknar
TEK-1000
● Stokta: 840 Adet

89,90 ₺

✓ SEPETİNİZDE 2 GÜNCELLE



Şarjlı Vidalama Maki...
Norvex
NOR-1007
● Stokta: 36 Adet

2.849,00 ₺

✓ SEPETİNİZDE 2 GÜNCELLE



Nitril Kaplı İş Eldiven...
Volka
VOL-1014
● Stokta: 320 Adet

419,00 ₺

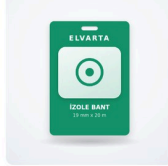
✓ SEPETİNİZDE 2 GÜNCELLE



Matkap Ucu Seti HSS...
Norvex
NOR-1021
● Stokta: 150 Adet

649,00 ₺

1 SEPETE EKLE



İzole Bant 19 mm x 2...
Elvarta
ELV-1028
● Stokta Yok

34,50 ₺

1 SEPETE EKLE

Ürün kart görünümü. Bayi kendi fiyatını, stok durumunu ve sepetindeki adedi kartın üzerinde görür; tek tıkla sepete ekler ya da miktarı günceller. Soldan kategoriye, üstten markaya göre süzer.

RegNet B2B
DATA FLOW SOLUTIONS

Ana Sayfa Ürünler İşlemler Kullanıcı Yönetimi Siparişlerim Sepetler Çıkış Yap

Ürün ara...

Sepetim 8

Kategoriler

Kategori ara...

Yapıştırıcı ve Silikon

El Aletleri

Elektrikli Aletler

İş Güvenliği

Elektrik

Bağlantı Elemanları

Tüm Ürünler →

MARKA

Marka

SIRALAMA ÖLÇÜTÜ

Akıllı Sıralama

8

3

Resim	Ürün Adı	Marka	Bakiye	Birim Fiyat	Sepet
	Akrilik Silikon Beyaz 280 ml TEK-1000	Teknar	● Stokta: 840 Adet	89,90 ₺	2 Güncelle
	Şarjlı Vidalama Makinesi 18V NOR-1007	Norvex	● Stokta: 36 Adet	2.849,00 ₺	2 Güncelle
	Nitril Kaplı İş Eldiveni 12 Çift VOL-1014	Volka	● Stokta: 320 Adet	419,00 ₺	2 Güncelle
	Matkap Ucu Seti HSS 13 Parça NOR-1021	Norvex	● Stokta: 150 Adet	649,00 ₺	1 Sepete Ekle
	İzole Bant 19 mm x 20 m ELV-1028	Elvarta	● Stokta Yok	34,50 ₺	1 Sepete Ekle
	Sunta Vidası 4x40 500 Adet ARD-1035	Ardaş	● Stokta: 480 Adet	315,00 ₺	1 Sepete Ekle

Ürün liste görünümü. Kod, marka, stok ve birim fiyat tek satırda; çok kalemlı siparişte miktarlar listeden hızlıca girilir. Bayi iki görünüm arasında sağ üstteki düğmeyle geçer.

EMKYAZILIM

Regnet B2B · Emk Yazılım · sayfa 3 / 9

Ekranlardan örnekler: sipariş ve ödeme

RegNet B2B

DATA FORM SOLUTIONS

Ana Sayfa

Ürünler

İşlemler

Kullanıcı Yönetimi

Siparişlerim

Sepetler

Çıkış Yap

Ürün ara...

Sepetim

Sepetim

3 ürün

ÜRÜN	FİYAT	K.D.V.	İSKONTO	DEPO	MIKTAR	TOPLAM
Akritik Silikon Beyaz 280 ml TER-1000 89,90 ₺ %20,00 — Merkez Depo — 2 + 179,80 ₺						
Şarjlı Vidalama Makinesi 18V NDR-1007 2.849,00 ₺ %20,00 — Merkez Depo — 2 + 5.698,00 ₺						
Nitril Kaplı İş Eldiveni 12 Çift VOL-1014 419,00 ₺ %20,00 — Merkez Depo — 2 + 838,00 ₺						

ÖDEME TÜRÜ

Havale / Nakit

SİPARİŞ ÖZETİ

Toplam Ürün6 adet

Brüt Tutar6.715,80 ₺

Toplam K.D.V.1.343,16 ₺

Toplam İndirim—

Sipariş Tutarı8.058,96 ₺

Sepet. Satır bazında fiyat, KDV, iskonto ve depo görünür; ödeme türü seçilir, sipariş notu eklenir ve sipariş ERP'ye gönderilir.

RegNet B2B

DATA POWER SOLUTIONS

Ana Sayfa

Ürünler

İşlemler

Kullanıcı Yönetimi

Siparişlerim

Sepetler

Çıkış Yap

Ürün ara...

Sepetim

Güvenli Ödeme

KART SAHİBİ
AD SOYAD

SKT
MM/YY

Ödeme Tutarı

₺

12.450,00

Kart Üzerindeki İsim

Ad Soyad

Kart Numarası

Taksit Seçenekleri

KREDİ KARTI İLE ÖDE

Tek Çekim

₺12.450,00

2 Taksit

₺12.686,55

3 Taksit

₺12.811,05

6 Taksit +2

₺13.122,30

9 Taksit

₺13.470,90

Kartla ödeme. Tutar girilir; bankanın taksit seçenekleri ve ödenecek toplam aynı ekranda gösterilir.

RegNet B2B

DATA FLOW SOLUTIONS

Ana Sayfa

Ürünler

İşlemler

Kullanıcı Yönetimi

Siparişlerim

Sepetler

Çıkış Yap

Ürün ara...

Q

Sepetim

Cari Hesap Extresi

Demir Yapı Market Ltd. Şti., tarihli kayıtlarımızla göre

Ortalama Vade: 28

Gecikmiş Tutar: 4.280,00

Toplam Tutar: -19.315,60 Türk Lirası (B)

BAŞLANGIÇ TARİHİ

BİTİŞ TARİHİ

DURUM

01.09.2026

19.10.2026

Filtrele

Excel

TARİH	FİŞ NO	AÇIKLAMA	VADE TARİH	HAREKET TİPİ	BORÇ	ALACAK	BAKİYE
09/10/2026	NRV2026000110	Satış Faturası	08/11/2026	Fatura	4.280,00 TRY		19.315,60 TRY
06/10/2026	NRV2026000109	Havale / EFT	05/11/2026	Dekont		6.000,00 TRY	15.035,60 TRY
03/10/2026	NRV2026000108	Satış Faturası	02/11/2026	Fatura	9.315,60 TRY		21.035,60 TRY

Cari hesap ekstresi. Faturalar, tahsilatlar ve iadeler yürüyen bakiyeyle listelenir; ortalama vade, gecikmiş tutar ve toplam bakiye üstte. Tarih aralığı seçilir, Excel'e alınır.

Telefonda. Ekranlar telefona göre düzenlenir; bayi ve plasiyer sahadan da sipariş verir.

Tahsilat

Tahsilat, siparişten sonraki en uzun iştir. Regnet B2B ödemeyi bayinin önüne getirir, sahadaki makbuzu kayda alır ve kaydı ERP'ye kendisi yazar.

SANAL POS

Bankaya göre taksit. On dört ödeme altyapısı tanımlanabilir: Garanti, Akbank, İş Bankası, Yapı Kredi, Ziraat, Halkbank, Finansbank, VakıfPay, PayTR, Moka, PayNet, Money Pay, Netahsilat ve Bulut Tahsilat. Kart numarasından banka bulunur, o bankanın taksitleri gösterilir; komisyon tutarın üstüne eklenir ya da içinden alınır.

FATURA SEÇİMİ

Faturayı seçip öde. Bayi ana sayfada vadesi geçmiş açık faturalarını görür, istediklerini seçip öder. Gecikmiş borcu olan bayiye girişte uyarı penceresi çıkarılabilir.

ÖDEME LİNKİ

Linkle tahsilat. Yönetici veya plasiyer seçili faturalar için ödeme linkini e-posta ya da SMS ile gönderir. Linkin açılıp açılmadığı, ödenip ödenmediği ve süresinin dolup dolmadığı listeden izlenir.

SAHA TAHSİLATI

Makbuz sahada, imzalı. Plasiyer nakit, kredi kartı, havale, çek ve senet tahsilatını müşterinin yanında keser ve imzalatır. Çek ve senet fotoğrafından banka, numara, tutar ve vade okunur; senet sahada basılır. Makbuz plasiyer kasasından teslim edilir, **muhasabe onayından sonra** ERP'ye gider.

ERP KAYDI

Kayıt kendiliğinden. Başarılı kart ödemesi ERP'ye kredi kartı tahsilatı olarak aktarılır, iadeler ayrıca işlenir; nakit, havale, çek ve senet makbuzları da kendi görevleriyle ERP'ye gider.

Yapay zekâ asistanı ve WhatsApp

Bayi sitedeki sohbet penceresinden ya da WhatsApp'tan yazar; **fotoğraf veya sesli mesaj** da gönderebilir. Asistan ürünü, stoğu ve muadilini bulur, sepete ekler, bakiyeyi ve sipariş durumunu söyler; WhatsApp siparişi için ödeme linki de verir. Stok adedi istenirse yalnızca personele gösterilir.

Ürün ve stok arama

Muadil bulma

Sepete ekleme ve sipariş

Bakiye sorgulama

Sipariş durumu

Fotoğraf ve sesli mesaj

Parça ve şase numarasıyla arama

Cari bazında kullanım kotası

Bildirim ve hatırlatmalar

Olaylara göre site içi bildirim (zil), telefon bildirimi ve e-posta ya da SMS gider. Her biri ayrı açılıp kapanır.

Sipariş durumu: onay, sevk, hata, red

Ödeme sonucu

Sepette fiyat güncellendi

Stok gelince haber ver

Ön sipariş stoğa girdi

İade talebi ve mesajı

Destek talebi yanıtı

Saha tahsilat teslim ve onay

Sipariş onay hatırlatma

Sipariş vermeyen bayi

Cari mutabakat maili

Hedef kitleli toplu bildirim

Sipariş e-postası (depoya ve kişiye göre)

ERP senkron uyarısı

Hedef ve prim

Plasiyer ve şirket hedefleri ile bayi (cari) hedefleri iki ayrı sistemdir; ikisi de aynı dilim ve kademe mantığıyla çalışır. Hedefe prim bağlanmadıysa yalnızca ilerleme gösterilir.

Plasiyer ve şirket hedefleri

- Ölçü: **net satış, tahsilat, sipariş adedi** ya da **yeni cari kazanımı**
- Kapsam: şirket geneli, **her plasiyere ayrı** ya da tek plasiyer
- Marka, kategori, cari grubu, sınıflandırma, şube, depo ile daraltma
- İade düşülür; istenirse **yalnız tahsil edilmiş** ciro sayılır
- Bir hedefe **birden çok prim**, her dilime **kademeli oran**
- Prim **onaylanır ve ödenir**; plasiyer ön hesabını görür
- Her prim satırının **hesap kırılımı** saklanır
- Veri: ERP faturaları ya da anlık B2B sipariş ve tahsilatı

Bayi (cari) hedefleri

- Bayiye **kendi hedefi ve primi**, plasiyer sisteminden ayrı
- Bayinin ana sayfasında **hedefe ne kadar kaldığı** ve primi
- Plasiyer kendi carilerinin hedef durumunu görür
- Bir hedefe birden çok prim sistemi ve **kademeler**
- Dönem sonucu, **onay ve ödeme** kaydı
- Onaylanmamış prim tutarı istenirse gizlenir

ÖRNEK

Bir marka için 1 milyon TL hedef. Peşin çalışan cari grubundan gelen ciroya %0,5, diğer carilerden gelen ciroya %0,2 prim. Kademe hedefin toplam gerçekleşmesine bakar, oran her dilimin kendi cirosuna uygulanır; dilimlerin toplamı her zaman gerçekleşmeye eşittir.

Saha ve ziyaret

Plasiyer telefonundan müşterisini seçer, siparişini girer, tahsilatını alır; yönetici planın ne kadarının gerçekleştiğini görür.

Ziyaret takibi

- **Rutu** yönetici ya da (izin verilirse) plasiyer kurar
- **Rut şablonu**: aynı müşteriler, aynı sıra, seçilen güne
- **Rut önerisi**: son ziyaret, vadesi geçen tutar, son sipariş ve bakiyeye göre
- Ziyarete **konum** alınır, müşteriye uzaklık renkle görünür
- Gidilmeyen uğrak için **sebepler** seçilir
- Ziyarete o günlerin **sipariş ve tahsilatı** bağlanır
- Ziyaret panosu, liste ve **cari sorumluluk** ekranları

Plasiyerin elinde

- Cariler arası geçiş ve **müşteri adına sipariş**
- **Bayi kartı**: ciro, alınan ve bırakılan ürünler, açık talepler
- **Araç deposu** bakiyesi
- **Saha tahsilatı**, imzalı makbuz
- **Teklif** hazırlama ve saha **denetimi**
- **Notlar** ve hatırlatıcılar
- **Konum haritası**: sipariş, tahsilat ve ziyaret anları

Modüller

Her modül ayrı açılıp kapanır; firmanın ihtiyacı olmayan ekran menüde görünmez.

SATIŞ

Teklif takibi

Yönetici ve plasiyer teklif hazırlar; sepetten teklif oluşturulur, B2B'de olmayan kalem de eklenir. Ödeme ve teslim şartları hazır listeden seçilir, ödeme planı yazılır. Teklif yazdırılır, revize edilir, **revizyonlar karşılaştırılır**. Cari teklifi portalda onaylar ya da reddeder; onaylanan teklif sepete aktarılır.

FİNANS

Cari mutabakat

Mutabakat tanımı ve dönemi belirlenir; TL ve döviz bakiyesi tanımlı carilere e-postayla gider, gönderim zamanlanabilir. Cari e-postadaki bağlantıdan **giriş yapmadan** ya da B2B'de açılan pencereden yanıt verir, dosya ekler. Sonuçlar yönetimden izlenir, Excel'e alınır.

UYUM

Sözleşmeler ve KVKK

Aydınlatma metni, açık rıza ve sözleşmeler **sürümlü** tutulur; hangi metnin hangi aşamada (portala giriş, bayilik başvurusu) ve zorunlu olup olmadığı tanımlanır. Açık rıza ayrı ve işaretli kutuyla alınır. Onaylar **değiştirilemez delil kayıdır**; yeni sürümde yeniden onay istenir.

GERİ BİLDİRİM

Anket

Bölüm, soru ve seçeneklerle soru formu hazırlanır; dosya ve fotoğraf cevabı alınabilir. Anket girişte pencere, ana sayfa kartı ya da **sipariş sonrası** çıkar; bayi "sonra" diyebilir. Sonuçlar ve tek tek cevaplar izlenir, Excel'e alınır.

SAHA

Denetim

Denetim şablonları aynı soru motoruyla hazırlanır. Yönetici ve plasiyer sahada denetimi başlatır, doldurur ve **imzalatır**; bulgular **düzeltilici faaliyete** dönüşür, faaliyet dosyalarıyla takip edilir. Denetim raporu Excel'e alınır.

SATIŞ SONRASI

İade, değişim, onarım

Bayi faturadaki kalemi seçip talep açar; hatalı üründe fotoğraf zorunlu tutulabilir, iade süresi faturadan sonraki gün sayısı sınırlanır. Kargo bilgisi ve talep üzerinde yazışma; kabul edilen kalemler **iade alış siparişi** olarak Netsis'e aktarılır. Servis takibi ayrı modüldür.

DESTEK

Destek talepleri

Bayi ya da giriş yapamayan ziyaretçi konu ve alt konu seçerek talep açar, dosya ekler, **takip koduyla** sorgular. Personel hazır cevap şablonlarıyla yanıtlar; talep alındığında, yanıtlandığında ve kapandığında bildirim gider.

EKİP

Notlar ve hatırlatıcılar

Yönetici ve plasiyer cariye not ve hatırlatma bırakır, yönetici plasiyere **görev atar**. Zamanı gelen hatırlatma bildirim olarak düşer; günün ilk açılışında özet, cari seçilince o carinin notları açılır. İstenirse bayi de kullanır.

KAZANIM

Bayilik başvurusu

Aday bayi bilgilerini, evraklarını ve sözleşme onayını portaldan girer; kullanıcı adı yazılırken kontrol edilir. Başvuru yönetimde incelenir; onaylanınca kullanıcı açılır ve ilk girişte şifresini değiştirmesi istenir.

SATIŞ

Kampanya ve fırsatlar

ERP kampanyaları senkronla gelir. Ödeme tipine göre indirim (havale, peşin kart, taksit, vadeli), **mal fazlası** kademeleri, stokla sınırlı fırsat ürünleri ve **yaklaşan SKT** fırsatları; banner'lar kampanyayı öne çıkarır.

Raporlar ve panolar

Şirket Varlık Takibi	ERP muhasebesinden Alacaklar, Borçlar ve Şirket Değeri; günlük kayıt, geçmiş günle karşılaştırma, Excel ve PDF.
B2B Kazanç Özeti	B2B siparişlerinin ERP satışlarındaki payı ve bayinin kendi verdiği siparişlerin oranı.
Tahsilat ve kullanım panoları	Tahsilatın ve portal kullanımının seyri; aylık satış karşılaştırması.
Vade ve yaşlandırma	Cari bazında gecikmiş borç, genel cari borç ve fatura bazlı yaşlandırma.
Hedef ve prim sonuçları	Plasiyer ve cari bazında dönem sonucu, hesaplanan, onaylanan ve ödenen prim.
Modül sonuçları	Teklif, anket, mutabakat ve denetim sonuç ekranları ve Excel çıktıları.
Saha tahsilat	Plasiyer bazında sahada alınan tahsilatlar.
SQL raporları	ERP'den istenen her sorgu rapora dönüşür: filtre, sıralama, Excel ve PDF; harita, pivot ve dönem görünümleri.
Arama geçmişi	En çok aranan ve sonuç bulunamayan kelimeler; eksik ürün ve eşleştirme ihtiyacını gösterir.

Sektöre göre

Otomotiv yedek parça	Muadil kodlar, rakip ve eski katalog koduyla arama; ürün detayında uyumlu marka ve modeller, OEM ve eski numaralar (temaya göre); asistan parça ve şase numarasını dış kaynakta (TecDoc) arar.
Lastik	Ön ve arka ebatı ayrı arayıp sonuçları birleştiren set araması.
Gıda, içecek ve SKT'li ürünler	Parti/lot, son kullanma tarihi ve miktar; SKT yaklaştıkça renklenir, yaklaşan SKT ürünleri fırsat olarak satılır.
Çok depolu dağıtım	Her depo ayrı satırda bakiye ve tahmini teslimle; plasiyere tanımlı depolar, araç deposu, siparişi depolara bölme.
Dövizli çalışma	Ürün listesinde USD ve EUR karşılığı; dövizli carilerde sepet, sipariş ve teklif Excel'inde döviz tutarı.

ERP ile aktarılanlar

Elliden fazla senkron görevi; her biri ayrı zamanlanır, her çalışmanın kaydı tutulur.

Cari ve firma	Cari hareketleri ve yaşlandırma	Fatura ve irsaliye	Sipariş ve durumu
Ürün, kategori, marka, birim	Fiyat ve iskonto	Stok ve depo	Muadiller
Kampanya ve mal fazlası	Parti/lot	TCMB döviz kuru	Cari adres, grup, sınıflandırma
Nakit, havale, çek, senet	Kredi kartı tahsilatı ve iade	İade alış siparişi	Cari mutabakat

Yönetim araçları

Yönetim paneli günlük işi hızlandırır ve her değişikliği kayıt altına alır.

Rol bazlı menü ve sayfa yetkisi

Menüyü panelden düzenleme

Kayıtlı liste görünümüleri

Favori ekranlar

Ctrl+K komut paleti

Ayar değişiklik geçmişi ve geri alma

Kayıt değişiklik geçmişi

Ayar profilini dosyayla taşıma

Bot koruması

Üye aktiviteleri

ERP bilgisi güncelleme isteği

Fiyat listesi API'si

Banner, duyuru, sayfa ve dokümanlar

Banka hesap bilgileri

Tanıtım (vitrin) sitesi

Firmaya göre ayarlanır

BAŞLIK	SEÇENEK
Sipariş akışı	Stoksuz sipariş, ön sipariş, sepette satır seçimi, plasiyer siparişinde müşteri onayı, depolara bölme
Görünürlük ve yetki	Rol bazlı menü ve sayfa yetkisi, cariye göre ürün görünürlüğü, plasiyere tanımlı depolar
Modüller	Teklif, iade, servis, anket, denetim, ziyaret, mutabakat, KVKK ve sözleşme onayı, hedef ve prim, notlar — her biri ayrı açılıp kapanır
Ödeme	Kullanılacak POS'lar, taksit seçenekleri, komisyon yöntemi, ödeme saatleri ve cari bazında izinli ödeme türleri
Marka	Site adı, logo, renk, ana sayfa ve menü firmaya göre; istenirse ayrı bir tanıtım sitesi

Teknik özet. Python / Django altyapısı, MySQL veritabanı, her firmaya ayrı kurulum. ERP bağlantısı ERP veritabanı (MS SQL, MySQL, PostgreSQL) ya da ERP'nin REST servisi üzerinden, zamanlanmış görevlerle çalışır; bir görev uzun süre başarısız olursa uyarı gider. Site **https** ile yayınlanır. Bayi tarafında kurulum gerekmez; site telefona uygulama gibi eklenir ve bildirim alır. Yönetimde her ayar değişikliği **kim ve ne zaman** bilgisiyle saklanır, tek tıkla geri alınabilir.

REGNET B2B

Bayileriniz için 7/24 açık bir satış ve tahsilat kanalı

Siparişi bayi verir, kaydı ERP alır; tahsilat, teklif, hedef ve prim, ziyaret ve mutabakat aynı yerde. Demo ve kurulum için Emk Yazılım ile görüşün.